

## **PRESSEMITTEILUNG**

### **Mit HausPilot zum günstigsten Energiepreis**

#### **Energiekostenmanagement für Verbraucher und Unternehmen**

**Aachen, im Juni 2011** – Die letzte Strompreiserhöhung ist kaum vorüber, da wird schon die nächste diskutiert. Für viele Experten steht fest, dass der geplante Atomausstieg zu einem neuen Preisschub führen wird. Spätestens dann wird sich für viele Energieverbraucher wieder die Frage nach einem Wechsel des Stromanbieters stellen. Seit der Liberalisierung des Strommarkts haben erst 14 Prozent der Kunden davon Gebrauch gemacht. Für Reinhard Goethe, Geschäftsführer des Energiedienstleisters HausPilot, ist das angesichts der verwirrenden Vielfalt von mehr als 1.000 Anbietern und mehr als 5.000 Tarifen verständlich. Sein Unternehmen übernimmt für seine Kunden das Management ihrer Strom- und Gaskosten und verhilft ihnen damit zu einer dauerhaften Senkung ihrer Energieausgaben. Eine Besonderheit dieser Dienstleistung: Der Berechnung der Tarife liegen die effektiven Preise zugrunde, die auch das Kleingedruckte in den Verträgen einbeziehen und deshalb oft höher liegen als die Preisangaben der Anbieter.

Das HausPilot-Angebot geht deutlich über die Leistungen von Stromvergleichsportalen hinaus. Im Mittelpunkt steht der „Effektivpreis“, den HausPilot mit seinem „Tarif-Radar“ für seine Kunden ermittelt. Auf diese Weise werden auf der Basis des Energieverbrauchs des Kunden und seiner individuellen Wünsche die auf Dauer preiswertesten Strom- und Gasverträge identifiziert. HausPilot wickelt den Wechsel ab, bis das neue Gas strömt oder der neue Strom fließt. Dabei stehen seinen Kunden alle Produkte offen. Haben Kunden seinen „Tarif-Lotsen“ gebucht, behält HausPilot auch nach dem Wechsel ihre Kündigungsfristen und den Markt im Auge und schlägt bei neuen Entwicklungen neue Sparmöglichkeiten vor. In einem Energiereport können die Kunden alle sechs Monate überprüfen, ob sie von HausPilot optimal beraten wurden.

Eine spezielle Dienstleistung stellt HausPilot Wohnungseigentümern und Hausverwaltungen zur Verfügung. Der „GünstigEnergie-Check“ hat die Senkung der Kostenumlagen von Allgmeinstrom und Gas zum Ziel. HausPilot prüft bestehende Verträge, verweist auf günstigere Anbieter und kümmert sich um den Wechsel. Die

PRESSEMITTEILUNG

Seite 2

Auftraggeber erhalten eine Dokumentation, die Wohnungseigentümern oder Mietern die Vorteile der neuen Verträge aufzeigt.

HausPilot ist das erste Unternehmen, das Strom- und Gas tarife auf der Basis der Effektivpreise vergleicht. Die tatsächlichen Kosten, so Goethe, bestehen nicht nur im Preis im ersten Jahr. Vielmehr muss das Kleingedruckte in den Verträgen einbezogen werden, wozu Preisgarantien, Laufzeiten, einmalige Boni, Kautionen oder Vorauskassen gehören. Sie wirken sich auf die Kosten aus, was für Verbraucher nicht auf den ersten Blick deutlich wird. Der Verbraucherorientierung dient auch das „Transparenz-Rating“ der Energielieferanten. HausPilot zieht dabei als Kriterien unter anderem die Veröffentlichung von Geschäftsberichten, die Eigentümerverhältnisse, die Dauer der Marktpräsenz oder die Kennzeichnung der Produkte heran. Goethe: „Unsere Berechnung der Effektivpreise und unser Transparenz-Rating geben den Kunden Sicherheit in einem unübersichtlichen Markt. Die Effektivpreise machen Preise besser vergleichbar. Das Transparenz-Rating begrenzt Risiken wie Lieferantenausfall und die damit verbundenen Belastungen.“

Goethe verweist darauf, dass Verbraucher nach Berechnungen der Bundesnetzagentur durch den Wechsel des Stromanbieters jährlich zwischen 160 Euro und 300 Euro einsparen können. Bei Gas liegt der Betrag gut doppelt so hoch. Goethe: „Die Liberalisierung des Energiemarkts ermöglicht Verbrauchern und gewerblichen Kunden hohe Einsparungen. HausPilot unterstützt die Verbraucher darin, diese Möglichkeiten zu nutzen.“

**Weitere Informationen zu HausPilot:**

Der unabhängige Energiedienstleister HausPilot bietet Privat- und Gewerbekunden einen umfassenden Service für das Energievertragsmanagement. Die Experten von HausPilot unterstützen mit umfangreichen Branchenkenntnissen die Kunden dabei, von den Möglichkeiten des liberalisierten Energiemarkts zu profitieren und ihre Energiekosten dauerhaft zu senken. HausPilot ist der erste Dienstleister, dessen Empfehlungen auf dem sogenannten „Effektivpreis“ beruhen. Bei einem Vergleich der Tarife werden nicht nur die Energiepreise berücksichtigt wie bei klassischen Vergleichsportalen, sondern auch andere Vertragsbedingungen, die sich auf die Kosten der Energieversorgung auswirken, wie Boni und Rabatte, Vertragslaufzeiten, Preisabsicherungen und Kündigungsfristen. Mehr Informationen unter: [www.hauspilot.de](http://www.hauspilot.de).

PRESSEMITTEILUNG

Seite 3

**Weitere Informationen zu HausPilot Geschäftsführer Reinhard Goethe:**

Reinhard Goethe, Geschäftsführer von HausPilot, kennt den Energiemarkt seit mehr als drei Jahrzehnten. Den Übergang zum liberalisierten Energiemarkt hat er als Vertriebsleiter der „Stadtwerke Aachen“ und später als Geschäftsführer des Energiehandelsunternehmens „Trianel“ begleitet. Zuvor war der gelernte Diplom-Elektroingenieur bereits als Produktmanager und Vertriebsleiter von Anlagenbauern wie der „Kraftwerk Union Erlangen“ und der „Angewandten Solarenergie Alzenau“ tätig. Heute ist Goethe ein gefragter Branchenkenner in Wirtschaft und Politik. Mit der Gründung des Energiedienstleisters HausPilot stellt Goethe Haushalts- und Gewerbekunden sein Energie-Know-how für ein optimales Energiemanagement zur Verfügung.

**Weitere Informationen:**

HausPilot GmbH  
Reinhard Goethe  
Dennewartstraße 25-27  
52068 Aachen  
Telefon: 0241 96 31 47 0  
E-Mail: [r.goethe@hauspilot.de](mailto:r.goethe@hauspilot.de)  
[www.hauspilot.de](http://www.hauspilot.de)

**Pressekontakt:**

Kohl PR & Partner  
Peter Rall  
Schiffbauerdamm 40  
10117 Berlin  
Telefon: 030 22 66 79-21  
E-Mail: [p.rall@kohl-pr.de](mailto:p.rall@kohl-pr.de)  
[www.kohl-pr.de](http://www.kohl-pr.de)